

Une société informatique située à Bruxelles recherche un Technico-commercial (analyste-programmeur WEB 2.0) H/F

Notre société est une PME active dans la vente de solutions et de services informatiques aux entreprises. Nos bureaux sont situés en région bruxelloise. Nous proposons des solutions technologiques sur-mesure à nos clients, afin de répondre de manière optimale à leurs besoins, en matière de conception de logiciels, réalisation de sites WEB, installation de réseaux informatiques et mise en place de solutions VOIP pour entreprise. Pour répondre à nos objectifs de croissances, nous sommes actuellement à la recherche d'un technico-commercial.

Votre tâche :

En tant que technico-commercial vous devrez :

- Prospecter des sociétés (tous secteurs) sur Bruxelles, la Wallonie et la Flandre.
- Analyser les besoins des clients. Gérer le portefeuille client.
- Participer à la réalisation des offres de prix et les présenter aux clients.
- Assurer le suivi administratif du dossier du client.
- Rechercher et évaluer de nouvelles solutions informatiques.
- Améliorer et assurer le développement, le suivi des applications informatiques de nos clients.
- Déterminer les besoins techniques et fonctionnels des solutions informatiques.

Le profil recherché :

- Vous êtes analyste-programmeur orientation web et êtes en possession du diplôme master ou bachelier.
- Vous avez une parfaite connaissance du français, une très bonne connaissance du néerlandais (l'anglais est un atout).
- Vous portez un intérêt à l'univers open-source.
- Vous maîtrisez les langages PHP, JavaScript, AJAX, CSS, HTML, les bases de données MySQL.
- Vous avez de préférence entre 25 et 35 ans.
- Vous pouvez répondre aux conditions d'octroi du plan Activa (ceci est un plus).
- Vous êtes en possession du permis B.
- Vous détenez une capacité d'analyse et d'abstraction.
- Vous avez une bonne capacité de gestion.
- Vous êtes commercial dans l'âme et le sens du marketing ne vous est pas inconnu.
- Vous faites preuve de bonnes capacités de communication et de négociation.
- Vous avez le sens du service client.
- Vous savez être autonome et vous avez aussi des aptitudes à travailler en équipe dans le cadre de projets.
- Vous possédez une bonne résistance au stress.
- Vous êtes prêt à mettre votre dynamisme et votre motivation au service de votre entreprise.
- Vous possédez une personnalité proactive et honnête.
- Vous appréciez travailler dans une PME.
- Vous êtes ouvert à l'apprentissage et à l'élargissement de vos compétences.
- La polyvalence et la flexibilité sont souhaitées.

Nous vous offrons :

- Un contrat CDD temps-plein d'un an pouvant déboucher sur un contrat CDI.
- Une rémunération attractive accompagnée de divers avantages (voiture de société, primes, gratifications,...).
- La possibilité de suivre des formations.
- Un défi passionnant dans une société performante et en constante croissance.

Nous nous engageons... à créer un cadre de travail pratique, enrichissant et diversifié.

Envoyer votre CV accompagné d'une photo et d'une lettre de motivation à l'adresse job@swingactions.be